

**FORTINET**<sup>®</sup>

FAST. SECURE. GLOBAL.

Partner Program  
EMEA / APAC

## Partner Program

L'obiettivo del Partner Program Fortinet è *velocizzare* il vostro business e alimentare una crescita e una redditività senza precedenti, grazie alla fornitura di soluzioni di sicurezza multi-threat di nuova generazione ai vostri clienti.

Fortinet vi mette a disposizione le risorse necessarie a:

### Accelerare la redditività

Guadagnate di più e più spesso grazie alla vendita di soluzioni di sicurezza innovative e integrate. Il nostro partner program è concepito per sostenere la vostra azienda nella fornitura di soluzioni di sicurezza multi-threat senza precedenti, assicurandovi un'ottima redditività. Selezioniamo i nostri partner per una crescita e un successo a lungo termine.

#### Incentivi e promozioni molto convenienti

Fortinet fornisce ai propri partner i programmi più adatti, come deal registration, incentivi e promozioni, per aumentare i profitti.

### Accelerare la crescita

Trovate più clienti potenziali alla ricerca di soluzioni di sicurezza innovative e integrate utilizzando i programmi e gli strumenti Fortinet, concepiti pensando alla vostra azienda. Fortinet vi mette a disposizione strumenti marketing di nuova generazione e le risorse necessarie a ottimizzare nuove opportunità di vendita.

#### Grazie a investimenti nel marketing

Fortinet ritiene che il canale rappresenti un'estensione della nostra azienda. Crediamo nel marketing e investiamo in programmi di marketing concepiti appositamente per sostenere i nostri partner nell'aumento della domanda.

### Accelerare la vostra leadership nella sicurezza

Fortinet è leader nel settore della cyber security e offre le soluzioni più veloci e sicure sul mercato, che vanno oltre i sistemi di sicurezza tradizionali, per proteggere i clienti ovunque ci sia la necessità di essere protetti: all'interno o all'esterno dei confini nazionali. Con l'evoluzione dei crimini informatici, solo Fortinet è in grado di offrire altissimi livelli di sicurezza e tranquillità ai clienti, in un mondo sempre più imprevedibile, mutevole e dinamico.

#### Grazie alla formazione e all'abilitazione

In qualità di partner, dovete essere attrezzati per gestire qualsiasi esigenza di vendita. Fortinet è orgogliosa dei suoi programmi di formazione e si impegna affinché abbiate le competenze necessarie ad avere successo. Mettiamo a vostra disposizione un programma educativo e formativo completo, tra cui il nuovissimo Network Security Expert (NSE) Learning Center, oltre a istruttivi webinar che trattano i temi più importanti.

### Risorse per i partner

#### Sito web

[www.fortinet.com](http://www.fortinet.com)

#### Portale partner

Login: <https://partners.fortinet.com/FortiPartnerPortal/>

#### App partner

Scaricate "FortiLink" from iTunes

In arrivo

#### NSE Learning Center

<https://gm1.geolearning.com/geonext/fortinet/myhome.geo?nav=OrganizerHome>  
(accessibile dal portale partner)

#### Informazioni sulla formazione

<http://www.fortinet.com/training/certifications/index.html>

#### Informazioni sui prodotti

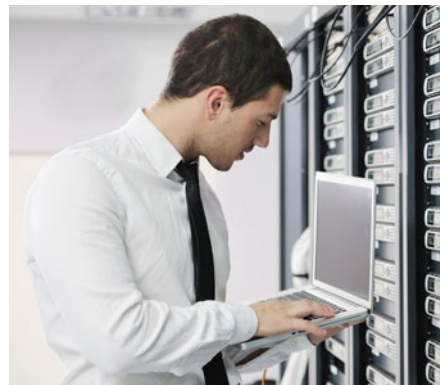
<http://www.fortinet.com/products/index.html>

#### EMEA/APAC Channel Team

[international\\_partners@fortinet.com](mailto:international_partners@fortinet.com)  
[seahk\\_partners@fortinet.com](mailto:seahk_partners@fortinet.com)

## Soluzioni di sicurezza multi-threat di nuova generazione

Fortinet offre ai vostri clienti eccellenza e valore in tre aree fondamentali: sicurezza, prestazioni e Total Cost of Ownership. Di seguito vedremo come Fortinet crea valore in ciascuna di queste aree.



### Sicurezza

#### Una migliore sicurezza grazie all'integrazione

Le nostre soluzioni integrate e innovative proteggono il cliente dalle minacce multiple meglio di prodotti che si rivolgono a minacce singole

#### Aggiornamenti di sicurezza in tempo reale

Aggiornamenti di sicurezza completi in abbonamento vengono automaticamente forniti ai clienti non appena sono disponibili, offrendo di conseguenza una protezione più rapida ed efficace rispetto alla concorrenza

#### Gestione e report semplificati e intelligenti

Interfaccia grafica utente di facile utilizzo e strumenti analitici eccezionali semplificano la fornitura, il funzionamento e la manutenzione dei sistemi di sicurezza

### Prestazioni

#### ASIC personalizzati

I sistemi di sicurezza multi-threat basati su accelerazione ASIC assicurano una protezione completa dei contenuti, in tempo reale e senza compromettere le prestazioni

#### Trasparenza a livello di rete e applicazioni

I sistemi Fortinet non hanno ripercussioni negative sulla rete e sulle applicazioni

#### Disponibilità di rete e di sistema

Grazie a diversi metodi per assicurare l'affidabilità, la rete e il sistema sono sempre connessi

### Total Cost of Ownership

#### Installazione e utilizzo semplificati

Semplice ed economico nell'installazione, nel funzionamento e nella manutenzione

#### Soluzioni scalabili

La linea di prodotti più vasta sul mercato soddisfa un'ampia gamma di requisiti relativi alla sicurezza delle aziende di comunicazione

#### Licenze facili da gestire e nessuna licenza individuale

Un sistema di licenze unificato e basato sui sistemi permette di acquistare, utilizzare ed effettuare la manutenzione in modo estremamente conveniente ed efficiente

## Diversi livelli di membership per differenziare l'offerta



I partner Platinum sono esperti qualificati nella fornitura di soluzioni Fortinet ai propri clienti e hanno dimostrato in modo efficace

una rendita elevata e la capacità di distribuire la linea completa della tecnologia Fortinet. Il loro staff comprende esperti in grado di affrontare problemi complessi riguardo al funzionamento e di assicurare ottimi livelli di manutenzione. Il livello di soddisfazione del cliente e dell'assistenza è eccellente.



I partner Gold hanno raggiunto un successo comprovato con le soluzioni Fortinet e dimostrano un impegno costante

nell'adottare le tecnologie Fortinet sul mercato. Sono in grado di fornire la gamma completa delle soluzioni Fortinet e il loro staff certificato ha la capacità di assistere il cliente in tutte le esigenze di sviluppo. Si distinguono grazie a un servizio clienti di qualità e per le ottime capacità di assistenza.



I partner Silver sono impegnati nella fornitura di soluzioni di sicurezza di alta qualità ai propri clienti. I partner Silver conoscono

le soluzioni di sicurezza multi-threat Fortinet di segmento basso e medio e sono in grado di fornire le soluzioni che meglio si adattano ai problemi di sicurezza delle piccole e medie imprese.



I partner autorizzati rappresentano il livello base di tutti i nuovi associati Fortinet.

Questo livello è adatto ai membri che desiderano instaurare un rapporto con Fortinet. Essendo i requisiti limitati, esistono benefit limitati per i membri autorizzati a questo livello.

# Riepilogo del programma



| BENEFIT                                                     | Platinum                               | Gold                                   | Silver                                 | Autorizzati           |
|-------------------------------------------------------------|----------------------------------------|----------------------------------------|----------------------------------------|-----------------------|
| <b>Supporto vendite</b>                                     |                                        |                                        |                                        |                       |
| Deal Registration                                           | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Sconti concorrenziali suggeriti - hardware                  | 45%                                    | 35%                                    | 30%                                    | 25%                   |
| Sconti concorrenziali suggeriti - manutenzione              | 25%                                    | 20%                                    | 15%                                    | 10%                   |
| Channel Manager                                             | ✓                                      | ✓                                      | Tramite distribuzione                  | Tramite distribuzione |
| Tracking e avviso rinnovo                                   | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Programma demo non destinato alla vendita*                  | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Promozioni e incentivi                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Idoneo a diventare Partner Specialist                       | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Idoneo a diventare Partner of Excellence                    | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| <b>Assistenza tecnica</b>                                   |                                        |                                        |                                        |                       |
| Portale di assistenza                                       | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Assistenza tecnica 24 ore su 24, 7 giorni su 7              | Se certificato                         | Se certificato                         | Se certificato                         |                       |
| <b>Assistenza marketing</b>                                 |                                        |                                        |                                        |                       |
| Disponibile per la ricerca partner                          | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Accesso a programmi di marketing condivisi                  | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Potenziati soci qualificati disponibili                     | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Accesso a campagne marketing                                | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Channel Marketing Manager                                   | Dedicato                               | Condiviso                              | Tramite distribuzione                  | Tramite distribuzione |
| <b>Comunicazione</b>                                        |                                        |                                        |                                        |                       |
| Newsletter                                                  | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| Webinar                                                     | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| Portale partner                                             | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| FortiLink App (in arrivo)                                   | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| Invito a eventi partner VIP                                 | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| <b>REQUISITI</b>                                            |                                        |                                        |                                        |                       |
| <b>Vendite, marketing e operazioni</b>                      |                                        |                                        |                                        |                       |
| Accordo Partner                                             | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| Modello aziendale di vendita primario face-to-face**        | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      | ✓                     |
| Volume di vendita richiesto                                 | VERIFICARE CON LA SEDE LOCALE FORTINET | VERIFICARE CON LA SEDE LOCALE FORTINET | VERIFICARE CON LA SEDE LOCALE FORTINET |                       |
| Fornisce assistenza livello 1***                            | ✓                                      | ✓                                      | ✓                                      |                       |
| Fornisce assistenza livello 2****                           | ✓                                      |                                        |                                        |                       |
| Programma demo non in vendita*                              | Starter Kit                            | Q.tà 1                                 |                                        |                       |
| Previsioni di vendita                                       | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Follow up e relazione sul potenziale cliente                | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Business plan e revisione trimestrale                       | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| Organizzazione eventi di co-marketing per l'utente finale   | ✓                                      | ✓                                      |                                        |                       |
| <b>Certificazioni</b>                                       |                                        |                                        |                                        |                       |
| Certificazione vendite NSE 1&2                              | 3                                      | 2                                      | 1                                      | 1                     |
| Certificazione NSE per le vendite con tecnologia avanzata 3 | 1                                      | 0                                      | 0                                      | 0                     |
| Certificazione vendite NSE 4                                | 3                                      | 2                                      | 1                                      | 0                     |
| Certificazione vendite NSE 5                                | 2                                      | 1                                      | 0                                      | 0                     |
| Certificazione tecnica NSE con tecnologia avanzata 6        | 4*****                                 | 0                                      | 0                                      | 0                     |
| Certificazione vendite NSE 7                                | 1                                      | 1                                      | 0                                      | 0                     |
| Certificazione vendite NSE 8                                | 1                                      | 0                                      | 0                                      | 0                     |

\* Possibilità di acquistare unità non destinate alla vendita e programmi di valutazione estesi a prezzo scontato

\*\* Vendita face-to-face come attività principale e non vendita su Internet

\*\*\* Gestione di tutte le richieste iniziali

\*\*\*\* L'assistenza di livello 2 si definisce come debugging e analisi dei problemi approfondita che richiede una profonda conoscenza del prodotto, in particolare l'abilità di eseguire diagnostica root cause, sia su una rete dinamica che in condizioni di laboratorio statico.

\*\*\*\*\* Almeno 4 moduli del portfolio NSE6

## SEDE AMERICA

### FORTINET INC.

899 Kifer Road  
Sunnyvale, CA 94086  
Stati Uniti  
Tel +1.408.235.7700  
Fax +1.408.235.7737

## SEDE EUROPA, MEDIO ORIENTE E AFRICA

120 rue Albert Caquot 06560,  
Sophia Antipolis  
Francia  
Tel +33 4 8987 0510  
Fax +33 4 8987 0501

## SEDE ASIA PACIFICO

300 Beach Road 20-01  
The Concourse  
Singapore 199555  
Tel: +65 6513 3730  
Fax: +65 6223 6784

Copyright © 2015 Fortinet, Inc. Tutti i diritti riservati Fortinet®, FortiGate®, FortiCare® e FortiGuard® e alcuni altri marchi sono marchi registrati Fortinet, Inc.; altri marchi Fortinet qui inclusi potrebbero essere marchi registrati e/o marchi di fatto Fortinet. Tutte le altre denominazioni di prodotti e di aziende potrebbero essere marchi registrati dei rispettivi proprietari. I dati riguardanti le prestazioni e altri parametri qui riportati sono frutto di test di laboratorio interni effettuati in condizioni ideali, per cui le effettive prestazioni e altri risultati potrebbero discostarsi. Le prestazioni possono essere influenzate da variabili legate alla rete, dalle condizioni ambientali della rete e da altri fattori. Nessuna delle materie qui elencate rappresenta un impegno vincolante da parte di Fortinet, e Fortinet non riconoscerà alcuna garanzia, né esplicita né implicita, esclusa l'eventualità in cui Fortinet stipuli per iscritto un accordo vincolante, sottoscritto dai consulenti legali di Fortinet, con un acquirente che garantisca espressamente che le prestazioni del prodotto in oggetto saranno in linea con parametri espressamente identificati e, in questo caso, solo i parametri prestazionali espressamente identificati in tale accordo scritto vincolante saranno vincolanti per Fortinet. Per fare assoluta chiarezza, qualsiasi garanzia di questo tipo sarà limitata alle prestazioni realizzate nelle stesse condizioni ideali dei test di laboratorio interni di Fortinet. Fortinet declina completamente qualunque contratto, rappresentanza e garanzia in riferimento a quanto riportato, siano esse esplicite o implicite. Fortinet si riserva il diritto apportare modifiche, di modificare trasferire o di rivedere in altro modo la presente pubblicazione senza alcun preavviso, e farà fede la versione più aggiornata della pubblicazione.